



Raus aus dem Hörsaal, rein ins Beraterleben – ein Einsteiger berichtet

Gunnar Sjuts, 27, arbeitet seit 2008 als Consultant im Bereich Customer Relationship Management (CRM).

Schon während meines Wirtschaftsmathematikstudiums kristallisierte sich bei mir der Wunsch heraus, in einer der führenden Unternehmensberatungen tätig zu sein. Ein Praktikum im Inhouse Consulting eines großen deutschen Handelsunternehmens und diverse Projekte bei einer Studentischen Unternehmensberatung überzeugten mich davon, den richtigen Berufsweg für mich gefunden zu haben. Daher war 2007 beim Absolventenkongress in Köln eines klar für mich – am Stand von Deloitte führt kein Weg vorbei!

Schnell kam ich mit einem Consulting-Kollegen ins Gespräch – und drei Monate und einen ganztägigen Bewerbungstag mit Interviews und einer Fallstudie später erhielt ich ein attraktives Angebot für meinen Einstieg bei Deloitte Consulting.

Keine zwei Wochen nach den „Welcome Days“, im Rahmen derer ich gemeinsam mit anderen neuen Kollegen erste Eindrücke der internen Abläufe bei Deloitte gewinnen konnte, begann mein erster mehrmonatiger Projekteinsatz – die Einführung eines CRM-Systems für einen international tätigen Medizingerätehersteller. Die Aufgaben gestalteten sich als äußerst vielfältig und reichten von IT-Fragestellungen, dem Verstehen und Harmonisieren von globalen Businessprozessen bis hin zur Übernahme von Verantwortung für einzelne Teilbereiche vom ersten Tag an. Besonders positiv fiel mir die lockere und kollegiale Atmosphäre im Team auf, das Mitglieder mit verschiedensten fachlichen Backgrounds beinhaltet - Interdisziplinarität wird bei Deloitte spürbar groß geschrieben!

Auch das Trainingskonzept überzeugte mich von Anfang an: Durch interne und externe Schulungen bilde ich mich seit meinem Einstieg permanent weiter. So erhielt ich beispielsweise eine dreiwöchige SIEBEL-Schulung und konnte zwei Tage lang meine „Presentation Skills“ von einem erfahrenen Trainer optimieren lassen. Gut gefällt mir außerdem, dass jeder Mitarbeiter zusammen mit seinem Counselor einen individuellen Trainingsplan erstellt, der optimal seinen Bedürfnissen und seiner persönlichen und fachlichen Weiterentwicklung entspricht. Der Counselor unterstützt seinen Couselee als Ansprechpartner und Vertrauensperson in allen Fragen rund um die Karriereentwicklung.

Neben der vielseitigen Arbeit in einem offenen und sehr menschlichen Umfeld kann ich noch eine weitere Sache positiv hinzufügen: Die Internationalität bei Deloitte. Diese bekomme ich gerade hautnah zu spüren – bei meinem derzeitigen Projekteinsatz in Cambridge. Hier erweitern wir für unseren Kunden vor Ort ein schon in Deutschland bestehendes CRM- System und begleiten das Projekt bis zur Einführung. Herausfordernd ist dabei, dass genau dieses System parallel auch für die indische Abteilung unseres Kunden von CRM-Kollegen in Indien weiterentwickelt wird – eine äußerst genaue Abstimmung über die Kontinente hinweg ist also gefragt. Und allen Vorurteilen des anstrengenden Beraterlebens gegenüber zum Trotz habe ich zusammen mit meinen Teamkollegen schon einige Freizeitaktivitäten im sehenswerten Cambridge genießen können. Kein Wunder also, dass ich mich jetzt schon auf die nächsten Aufgaben freue und gespannt darauf bin, wohin es mich für das nächste Projekt verschlägt.

Konnten wir auch Ihre Begeisterung für einen Einstieg bei Deloitte wecken? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung online unter www.deloitte.de/careers