



*Weichenstellung*

*Chancen und  
Risiken*

*Zahlen*

# An großen Schrauben drehen

*PwC ist eine der führenden Transaktionsberatungen in Deutschland und begleitet Mandanten in sämtlichen Phasen von Käufen und Verkäufen anderer Unternehmen. Der 25-jährige Arne-Kristian Doll lernt den Geschäftsbereich im Programm Transactions 360° kennen.*

Ich liebe Zahlen. Das war schon in meinem BWL-Studium an der WHU Vallendar so, für das ich den Schwerpunkt Finance and Economics gewählt hatte. Klar geht es in der Transaktionsberatung um große Summen, vor allem aber um grundlegende Weichenstellungen, die den weiteren Weg eines Unternehmens bestimmen. Daran mitzuwirken, macht mich stolz. Ich helfe dabei, an großen Schrauben zu drehen.

Bei PwC bin ich von Anfang an ein richtiger Consultant gewesen und habe nach einer Einführungswoche sofort an Projekten mitgearbeitet, bislang vor allem für Automobil- und IT-Unternehmen. Wir sehen unheimlich viel und bekommen einen umfassenden Einblick ins

Wirtschaftsgeschehen. Bei meinem ersten Projekt ging es um die Financial Due Diligence, bei der anhand von Kennzahlen Chancen und Risiken eines Investitionsvorhabens geprüft werden. Der Job bringt viel Abwechslung mit sich – und viel Kontakt zu Mandanten sowie zu Projektkollegen aus ganz Deutschland.

Wir besprechen uns oft im Team, diskutieren die Ergebnisse unserer Analysen und bereiten Präsentationen vor. Meetings mit den Mandanten gibt's natürlich auch, ebenso wie mit dem Management des Zielunternehmens. Das Ergebnis unserer Arbeit? Wir erstellen umfangreiche Berichte – mit Tabellen, Diagrammen und

Kommentaren. Darin können wir zum Beispiel zu dem Schluss kommen, dass der Kauf des Zielunternehmens zu den vorgeschlagenen Konditionen zu risikobehaftet ist. Das heißt, wir schützen unsere Mandanten davor, zu viel Geld auszugeben.

Die Transaktionsberatung ist einfach mein Ding. Das Beste an dem Programm Transactions 360° sind für mich neben den Aufgaben meine Kollegen, unsere Schulungen und die Networkingveranstaltungen sowie mein Mentor Jochen Reis. Er hat mir sehr dabei geholfen, ins Boot zu kommen. Mit ihm kann ich entspannt meine nächsten Karriereschritte planen.

## Mentor Jochen Reis berichtet über seinen Einstieg bei PwC



Transactions 360° bietet Einsteigern die Möglichkeit, innerhalb von 18 Monaten die gesamte Bandbreite der in Deutschland führenden Transaktionsberatung kennenzulernen. Die jeweils sechsmonatigen Einsätze in drei unterschiedlichen Bereichen von Transaction Services werden durch Trainings und Events begleitet. Die Teilnehmer bekommen so die besten Chancen, die Weichen für eine erfolgreiche Karriere bei PwC zu stellen. Jochen Reis, Senior Manager im Bereich Transaction Services, gibt exklusive Einblicke in die Zeit seines Einstiegs sowie



in die spannenden Aufgaben des Bereichs. Er berichtet, was ihn an der täglichen Arbeit besonders reizt, worauf er sich in Zukunft freut und was die Transaktionsberatung für ihn so spannend macht.

## Connect & Discover



Bitte scannen Sie die rechte Seite und lernen Sie den Mentor von Arne-Kristian Doll im Videointerview kennen.

An Transactions 360° können Sie an den Standorten Frankfurt am Main, Mannheim, Düsseldorf, München, Hamburg, Berlin, Hannover und Stuttgart teilnehmen. Und bewerben können Sie sich direkt online.

**Mehr im Web:**  
[pwc.de/transactions360](http://pwc.de/transactions360)